

Paris, le 29 janvier 2026

## Viou & Gouron accompagne le **rapprochement** et la **cession** de la **Fiduciaire du Héron** avec le **groupe FITECO**.

Cette opération, finalisée le **1er janvier 2026**, s'est matérialisée par l'acquisition de l'intégralité des titres de la société d'expertise comptable **Fiduciaire du Héron (FDH)** par **FITECO**. Afin d'assurer une **continuité** essentielle dans la relation et l'accompagnement des **clients**, et de préserver la **qualité** de **service** qui fait la force du cabinet, **Isabelle Laurent**, associée de FDH, est **entrée au capital** de **FITECO**.

Cette opération vise **deux objectifs stratégiques** :

- pour FITECO, renforcer sa présence locale dans le département du Nord (59) ;
- pour FDH s'appuyer sur un acteur historique de la profession afin de bâtir le cabinet de demain.



acquisition de  
100 % des titres



**FDH**  
Fiduciaire du Héron

### À propos de la Fiduciaire du Héron

**FDH** est un cabinet d'expertise comptable du Nord de la France :

**4 M€**  
**CA**

**40+**  
**salariés**

**6**  
**sites**

Après 20 ans au service de ses clients et développement du cabinet, **Eric Benezech**, associé majoritaire et dirigeant de FDH a pris la décision de se lancer dans un **nouveau projet professionnel**.

### À propos de Fiteco

**Fiteco** est un acteur reconnu du secteur de l'expertise comptable en France. Fort d'un réseau national, le groupe développe une stratégie de maillage territorial visant à renforcer sa proximité client, tout en intégrant pleinement les structures et les équipes locales.

L'**acquisition de la Fiduciaire du Héron** s'inscrit dans cette dynamique, avec pour objectifs :

- l'intégration des équipes locales,
- l'unification des processus,
- et la continuité du service auprès des clients.

## ■ Le rôle d'un cabinet de conseil en cession d'entreprises

Chez **Viou & Gouron**, nous sommes **garant d'un accord juste et respectueux des parties**.

Notre rôle est **d'anticiper** et **d'organiser** tout le processus de l'opération afin que **chaque étape** se déroule sereinement dans la **confiance** et le **respect** mutuel.

Le cabinet a réalisé :

- Prise en considération du projet personnel et de l'objectif patrimonial des cédants,
- L'analyse et l'estimation de la valeur de la société,
- La définition de la stratégie de cession,
- Pré-sélection de profils de repreneurs en lien avec la philosophie des cédants et de leurs attentes,
- La coordination des audits et des négociations confidentielles,
- La gestion documentaire et le suivi du rythme de l'opération.

**L'opération**, structurée en amont, a été menée en **6 mois**, grâce à une **organisation** rigoureuse et à la **réactivité** des parties.

■ L'opération a été pilotée par **Julien Houssemand**, associé, avec le soutien d'un collaborateur, garantissant un suivi et une transmission fluides.



**Contactez-nous  
en cliquant ici**

Julien **HOUSSEMAND**

Tél. **06 40 71 98 12**

**jhoussmand@viou-gouron.fr**